

# UPDATE RIS-MARKT: WEICHEN FÜR DEN WORKFLOW STELLEN

**MEDAVIS** An die Radiologie werden viele Anforderungen gestellt: Die Verfügbarkeit radiologischer Leistungen soll trotz Fachkräftemangel hoch sein, die Versorgung und die Einbindung der Patientinnen und Patienten verbessert werden. Was bedeutet das für die Anbieter führender IT-Lösungen, etwa für RIS-Anbieter? **Michael Mauer**, Leiter des Produktmanagements bei medavis, erklärt im Interview, warum diese nicht nur Produkte, sondern auch Strategien für die Radiologie entwickeln sollten.

**Herr Mauer, medavis feierte in diesem Jahr das 25-jährige Firmenjubiläum. In dieser Zeit sind viele andere RIS-Anbieter gekommen und gegangen. Was machen Sie anders?**

Unser Schlüssel zum langanhaltenden Erfolg liegt in unserer tief verankerten Philosophie, die radiologische Workflows in den Mittelpunkt stellt. Ein weiterer wesentlicher Aspekt unseres Erfolges ist die kontinuierliche Reinvestition. Dadurch konnten wir nicht nur die Produkte laufend weiterentwickeln, sondern auch die Diversifizierung vorantreiben. So haben wir das Unternehmen auf ein breites Fundament gestellt, wodurch wir neue Märkte und Marktsegmente bedienen wie auch neue Produkte entwickeln konnten. Diese Strategie hat uns geholfen, sowohl in Deutschland als auch international nachhaltig erfolgreich zu sein. Vor allem aber konnten wir damit sicherstellen, dass unsere Kunden kontinuierlich von qualitativ hochwertigen und zukunftssicheren Lösungen profitieren, die ihre Arbeitsabläufe vereinfachen und optimieren.

**Wie muss sich denn ein Unternehmen weiterentwickeln, um den Ansprüchen der Radiologie gerecht zu werden?**

Als RIS-Anbieter müssen wir den gesamten Markt, alle Akteure und vor allem den ganzheitlichen radiologischen Workflow berücksichtigen. Ein Beispiel ist die Integration von KI-Lösungen. Dabei geht es nicht ausschließlich um die Auswertung von Bildern, sondern vielmehr darum, KI



**Michael Mauer**  
Leiter des Produktmanagements bei medavis

über den gesamten radiologischen Workflow zu verteilen, um maximale Effizienz und Mehrwerte zu erzielen. Eine optimale Integration wird am besten erreicht, wenn alle beteiligten Firmen – seien es KI-Anbieter, PACS oder RIS – gemeinsam daran arbeiten.

Ein weiteres bedeutendes Zukunftsfeld sind Cloud-Entwicklungen. Diese bieten eine bessere Skalierbarkeit und erlauben höhere Ansprüche an Datensicherheit und schnellere Produktentwicklungszyklen. Schon früh haben wir hier investiert und das Zuweiser- und Patientenportal auf Weblösungen umgestellt. Wir haben mit booking4med eine rein cloudbasierte Terminbuchung geschaffen, die schon heute von einem Großteil unserer Anwender eingesetzt wird.

Nicht zu vergessen ist unsere innovative Teleradiologie-Lösung, die sich nahtlos in den radiologischen Workflow integriert und angesichts des Fachkräftemangels in der Radiologie an Bedeutung gewinnt. Bei der Produktentwicklung steht die Qualität an erster Stelle, um leistungsstarke und nachhaltige Lösungen zu präsentieren.



medavis GmbH  
Bannwaldallee 60, 76185 Karlsruhe  
Tel.: +49-(0)721 92910-0  
E-Mail: info@medavis.de  
www.medavis.de