



## Projektpartner in VAE: Lokaler Branchenspezialist



### Royalty Consultants

Royalty Consultants wurde 2012 von Rania Kimrakji in Dubai gegründet. Die Unternehmensberatung sieht ihren Auftrag in einer exzellenten Unterstützung ihrer Kunden bei der Markterschließung in den VAE. Die besondere Expertise der Royalty Consultants liegt in den Bereichen Investitionen im Gesundheitssektor sowie im Import ausländischer Güter in die VAE.

## Projektpartner in Deutschland: Branchenverbände



# Projektmanagement



### trAIDe GmbH:

#### Spezialist für die Geschäftsanbahnung

trAIDe hat sich darauf spezialisiert, insbesondere kleine und mittelständische Unternehmen bei ihrem Schritt in ausländische Märkte zu begleiten. Ihre Kunden unterstützt trAIDe nicht nur bei der Vermittlung des Erstkontakts, sondern auch bei der Geschäftsentwicklung und der langfristigen Etablierung am Zielmarkt. Hierbei berät trAIDe bei strategischen Fragen und unterstützt auch bei operativen Herausforderungen.

[www.ixpos.de/markterschliessung](http://www.ixpos.de/markterschliessung)

[www.bmwi.de](http://www.bmwi.de)

[www.traide.de/vae-gesundheitswirtschaft-2016](http://www.traide.de/vae-gesundheitswirtschaft-2016)

## Impressum

### Herausgeber

Bundesministerium für Wirtschaft und Energie (BMWi)  
Öffentlichkeitsarbeit  
11019 Berlin  
[www.bmwi.de](http://www.bmwi.de)



### Text und Redaktion

trAIDe GmbH

### Gestaltung und Produktion

trAIDe GmbH

### Stand

Januar 2016

### Druck

Januar 2016



Das Bundesministerium für Wirtschaft und Energie ist mit dem audit berufundfamilie® für seine familienfreundliche Personalpolitik ausgezeichnet worden. Das Zertifikat wird von der berufundfamilie gGmbH, einer Initiative der Gemeinnützigen Hertie-Stiftung, verliehen.



Bundesministerium  
für Wirtschaft  
und Energie



# Geschäftsanbahnung Vereinigte Arabische Emirate (VAE) 2016

Medizintechnik und Krankenhausplanung

30. Mai bis 2. Juni 2016 (KW 22)

BMWi-Markterschließungsprogramm für KMU

Durchführer:



# Das Projekt

Die Geschäftsanhahnungsprojekte werden im Rahmen des Markterschließungsprogramms des Bundesministeriums für Wirtschaft und Energie (BMWi) aufgrund eines Beschlusses des Deutschen Bundestages durchgeführt. Die Projekte unterstützen insbesondere kleine und mittlere Unternehmen aus Deutschland bei der Erschließung neuer Auslandsmärkte durch den gezielten Aufbau von Geschäftsbeziehungen mit Unternehmen im Zielland.

Die VAE weisen aktuell eine sehr hohe Nachfrage nach Gesundheitsleistungen auf. Diese begründet sich vor allem durch das schnelle Bevölkerungswachstum, steigende Gehälter sowie die Einführung einer allgemeinen Krankenversicherungspflicht in Dubai und Abu Dhabi. Insbesondere der Markt für Medizintechnik verspricht sehr gute Absatzchancen, da seit 2012 die Nachfrage hier jedes Jahr im zweistelligen Bereich angestiegen ist. Im Geschäftsanhahnungsprojekt „VAE Medizintechnik und Krankenhausplanung“ werden speziell deutsche Unternehmen aus dieser Branche beim Markteintritt in die VAE unterstützt, insbesondere durch konkrete Geschäftstermine mit potenziellen emiratischen Geschäftspartnern.

# Projektinhalte

In einem persönlichen Gespräch erarbeitet trAIDe mit Ihnen ein Firmen- und Produktprofil und ermittelt die genauen Anforderungen an Ihre zukünftigen Geschäftspartner in den VAE. Darauf basierend führt trAIDe gemeinsam mit dem emiratischen Branchenspezialisten Royalty Consultants die Auswahl und Ansprache von potenziellen Geschäftspartnern durch. Diese werden Sie persönlich während unseres Aufenthalts in den VAE treffen, um Ihr Geschäftsvorhaben zu konkretisieren. Des Weiteren erhalten Sie, zusätzlich zu einer allgemeinen Zielmarkt- und Branchenanalyse, individuelle Kompaktinformationen.

## Gemeinsame Geschäftsreise

- So, 29.05.2016: Ankunft in den VAE
- Mo, 30.05.2016: Präsentationsveranstaltung und Diskussionsrunde: branchenspezifische Themen, Networking, Austausch mit lokalen Institutionen und Multiplikatoren
- Di, 31.05.2016: Individuelle Geschäftsgespräche mit potenziellen Geschäftspartnern
- Mi, 01.06.2016: Projekt- oder Unternehmensbesichtigungen vor Ort mit Durchführung von Workshops
- Do, 02.06.2016: Individuelle Geschäftsgespräche mit potenziellen Geschäftspartnern, nach Möglichkeit im Firmensitz des Geschäftspartners

Vorläufiger Programmablauf, Aktualisierungen möglich.

# Teilnahmebedingungen

Zur Teilnahme sind folgende Kriterien zu erfüllen:

- Ein Firmensitz in Deutschland
- Exportfähige Produkte und/oder Dienstleistungen
- Nicht in einem Insolvenzverfahren (o.ä.) befindlich

Teilnahmeberechtigt sind maximal 12 deutsche, vorrangig kleine und mittelständische Unternehmen. Die Anmeldungen werden in der Reihenfolge ihres Eingangs berücksichtigt, KMU haben Vorrang vor Großunternehmen. Die Geschäftsanhahnung ist Bestandteil des Markterschließungsprogramms für KMU und unterliegt den De-Minimis-Regelungen. Bei Projektteilnahme ist die Zahlung eines Eigenbeitrags (siehe Tabelle) zuzüglich Reisekosten erforderlich.

Anmeldeschluss: 31.03.2016

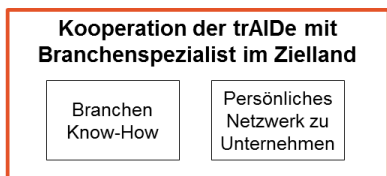
## Eigenbeitrag auf Basis der Größe des Unternehmens

Eigenbeitrag (brutto)	Bemessungsgröße
500 € (brutto)	< 10 Beschäftigte < 1 Mio. € Umsatz pro Jahr
750 € (brutto)	< 500 Beschäftigte < 50 Mio. € Umsatz pro Jahr
1000 € (brutto)	> 500 Beschäftigte > 50 Mio. € Umsatz pro Jahr

Quelle: Bundesministerium für Wirtschaft und Energie

trAIDe GmbH – your partner in global business  
Hohenstaufenring 42, 50674 Köln

Ansprechpartner:  
Torsten Fried  
Senior Manager Unternehmenskommunikation  
Tel.: +49 221 935 445 17  
Fax: +49 221 935 445 56  
Email: torsten.fried@traide.de  
[www.traide.de/vae-gesundheitswirtschaft-2016](http://www.traide.de/vae-gesundheitswirtschaft-2016)



**trAIDe begleitet die einzelnen Schritte im Geschäftsanhahnungsprozess**